



Offre de Stage / Alternance : Responsable Relations Partenaires

Envie de rejoindre un projet à impact et qui fait sens ?

Envie de participer à la révolution du secteur événementiel pour le rendre plus durable ?

Envie de rejoindre une équipe engagée et motivée pour faire bouger les lignes ?

Tu es au bon endroit !

Dans le cadre de sa croissance, Beevent recherche son futur Responsable Relations Partenaires.

Beevent c'est LA marketplace de l'évènementiel responsable. Un écosystème complet pour tous les acteurs du secteur événementiel, favorisant sa transition vers un modèle durable.

Elle offre un référentiel d'évaluation conçu par des spécialistes de la RSE et de l'évènementiel, un processus de labellisation opéré par un tiers de confiance, des outils de pilotage de mesure de l'impact.

Beevent concilie RSE et croissance économique.

- Les prestataires de tous les métiers de l'évènementiel peuvent évaluer leurs performances RSE, obtenir un label, transiter vers un modèle durable et se faire connaître auprès des organisateurs d'évènements.
- Côté organisateurs, ces derniers peuvent sourcer et être mis en relation avec tous les prestataires responsables, avoir accès à leurs données RSE, organiser et évaluer leurs évènements pour connaître l'impact de leur activité évènementielle.

Au sein de la direction des opérations et accompagnée par la Directrice du Pôle, vous serez au cœur du développement de Beevent et travaillerez sur les missions suivantes

1) Objectif de Développement :

- Sourcing : Démarchage et contractualisation des prestataires
- Responsable de l'ensemble du cycle de contractualisation de la négociation jusqu'au closing des nouveaux partenariats
- Onboarding des nouveaux prestataires : inscription, auto-évaluation, présentation de son espace...
- Suivi de l'engagement partenaire (délivrabilité, conversion des demandes...)
- Mise en place de nouveaux canaux d'acquisition (campagne sourcing, partenariats leads ++)
- Vente et suivi des audits RSE avec Qualiconsult

2) Objectif de Satisfaction :

- Maintenir la satisfaction de nos partenaires, garantissant ainsi une offre constante et de qualité.



- Assurer le meilleur engagement des utilisateurs prestataires sur la plateforme
- Accompagner les prestataires dans leur formation et leur utilisation de la plateforme (devis validés etc etc)
- Participer à l'amélioration de notre produit en proposant des améliorations (outils / produit) puisque vous remontez les bugs que les prestataires observent
- Coordonner les innovations et nouveaux/nouveautés prestataires et en faire la promotion auprès des CS pour qu'ils soient au fait des actualités.

Aide ponctuel sur les sujets Customer Success :

- Accompagner les clients organisateurs dans l'organisation de leurs événements : de la prise de brief à la réponse de brief.
- Conseiller tout au long du processus de réservation, être force de proposition pour qualifier les besoins.
- Recommander des prestataires adaptés au cahier des charges du client
- Assurer le suivi et accompagner nos clients dans les négociations et la réservation des prestations.

Localisation : Boulogne- Billancourt 92100